

## Praxisseminar Programm

- |                  |   |   |
|------------------|---|---|
| <b>9.00 Uhr</b>  | <b>Der Markt für Heil- und Mineralwasser</b>                    | <ul style="list-style-type: none"> <li>Entwicklung, Preise, Absatzschienen</li> </ul>   |
| <b>9.30 Uhr</b>  | <b>Basiswissen über Heil- und Mineralwässer</b>                 | <ul style="list-style-type: none"> <li>Entstehung, Vorkommen, Mineralstoffe und Spurenelemente, Kohlensäure, Sorten</li> </ul>  |
| <b>10.15 Uhr</b> | Kaffeepause   |   |
| <b>10.30 Uhr</b> | <b>Ernährungsphysiologische und medizinische Fakten</b>         | <ul style="list-style-type: none"> <li>Funktionen und Wirkungen von Heil- und Mineralwässern, Bedeutung der Wässer für den Organismus, Gesundheit und Wellness</li> </ul>   |
| <b>12.00 Uhr</b> | Mittagspause  |   |
| <b>13.00 Uhr</b> | <b>Marketing und Verkaufshilfen für Heil- und Mineralwässer</b> | <ul style="list-style-type: none"> <li>Zusammenarbeit mit Mineralbrunnen, eigene Marketingaktivitäten, Kundensprache und Kundenbindung, Verkaufsstrategien, optimale Platzierung im Getränkemarkt, Kalkulation, Wasser im Heimdienst, Sortimentsaufbau</li> </ul> |

Die erfolgreiche Teilnahme am Praxisseminar ist neben dem regelmäßigen Bezug der Wasserbriefe über zwölf Monate und dem Ablegen eines kleinen Tests Voraussetzung für eine Zertifizierung als Heil- und Mineralwasser-Händelsbetrieb.

Anlässlich der Schulungsveranstaltung erhalten die Teilnehmer eine Seminarmappe, mit ausführlichen praxisorientierten Unterlagen.



## Beitrittsklärung

Sehr geehrte Damen und Herren,

die Erlössituation der Mineral- und Heilwässer ist schwierig und nicht ohne Auswirkungen auf den Getränkefachgroßhandel und die Abholmärkte. Gleichwohl hat nach unserem Selbstverständnis der mittelständische Getränkehändel durchaus eine Chance, mit Heil- und Mineralwässern auskömmliche Erträge zu erzielen. Denn der Verbraucher bevorzugt im Rahmen einer ausgewogenen Ernährung mehr denn je gesunde, naturbelassene Wässer. Allerdings wissen die Verbraucher selten um die Bedeutung und Wirkung der unterschiedlichen Wässer. Hier hat der Getränkehandel eine einmalige Beratungsfunktion, mit der er den Diskountern, die Wasser nur über den Preis verramschen, entgegen treten kann. Voraussetzung hierfür ist ein aktives Verkaufen. Eine kundenorientierte Fach- und Beratungskompetenz des Getränkehändels bildet die Basis.

Wir unterbreiten unseren Verbandsmitgliedern das Angebot, das erforderliche Know-how im Rahmen einer verkaufsorientierten Schulung zu erlangen. Diejenigen, die an einer einjährigen Schulungsveranstaltung teilnehmen, begleiten wir über 12 Monate mit unseren so genannten Wasserbriefen, die alle 14 Tage ein neues Thema zu Heil- und Mineralwässern aufgreifen. Diese Wasserbriefe sind so abgefasst, dass sie auch an Kunden weitergegeben werden können. Jeder Betrieb, der sich für eine Teilnahme entscheidet, erhält 50 Exemplare. Am Ende der 12 Monate ist ein kleiner Test vorgesehen. Nach erfolgreicher Teilnahme erfolgt die Verleihung der Auszeichnung „Zertifizierter Heil- und Mineralwasserhandelsbetrieb“.

Ort/Datum \_\_\_\_\_ Unterschrift \_\_\_\_\_

**Bitte senden an:**

Handelsverband für Heil- und Mineralwasser e.V.  
c/o RA Peter Hahn  
An Sankt-Josef 22  
53225 Bonn  
Tel. 0228 94690502

Für die einjährige Schulungsveranstaltung nehmen wir eine Kostenumlage von 180 € (inkl. Mittagessen und Getränkel).  
Der Bezug der Wasserbriefe kostet auf 12 Monate 360 €, der Verbandsbeitrag beträgt 20 € pro Monat.  
Mit 540 € können Sie zertifizierter Wasserkhändler werden.



Frau Elsa Mustermann  
Musterstadt

hat erfolgreich an einem Seminar und einer einjährigen Unterichtung über Heil- und Mineralwasser teilgenommen und gilt damit als ein fach- und sachkundiger Gesprächspartner in allen Wasserfragen.  
Das Unternehmen

Getränkeabholmarkt Musterbetrieb  
Musterstadt

wird damit als ein zertifizierter Heil- und Mineralwasserbetrieb anerkannt.

